

Jouw partnerreis met Documizers

Implementatiepartner

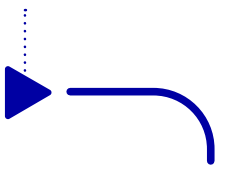


Documizers



Oriënteren samenwerking

- ▶ Kennismakingsgesprek
- ▶ Softwaredemo
- ▶ Gezamenlijke kansen in kaart brengen



Vormgeven samenwerking

- ▶ Technische verkenning (Consultant-meet-consultant)
- ▶ Inrichten demo-omgeving
- ▶ Bespreken specifieke klantcasus(en)
- ▶ Verwachtingen en voorwaarden bespreken



Onboarding

- ▶ Sales-meet-sales
- ▶ Introductie Partnertoolkit
- ▶ Uitrol gezamenlijke marketing & sales activiteiten



Starten samenwerking

- ▶ Partnercontract tekenen
- ▶ Concretiseren eerste klantcase (pilot)



Ambassadeurschap

- ▶ Succesvolle samenwerking
- ▶ Tevreden gezamenlijke klanten



Uitvoeren samenwerking

- ▶ Samen aan de slag bij klanten
- ▶ Jullie verzorgen het salestraject (of als gewenst gezamenlijk)
- ▶ Implementatie door gecertificeerde consultants, met ondersteuning van Documizers
- ▶ Documizers verzorgt support (of als gewenst gezamenlijk)
- ▶ Samen leveren we tevreden klanten op



Partnercertificering

- ▶ Consultancytraining voor DocuFlow-certificering