

Jouw partnerreis met Documizers

Reseller



Documizers



Oriënteren samenwerking

- ▶ Kennismakingsgesprek
- ▶ Softwaredemo
- ▶ Gezamenlijke kansen in kaart brengen



Vormgeven samenwerking

- ▶ Technische verkenning (Consultant-meet-consultant)
- ▶ Inrichten demo-omgeving
- ▶ Bespreken specifieke klantcasus(en)
- ▶ Verwachtingen en voorwaarden bespreken



Onboarding

- ▶ Sales-meet-sales
- ▶ Introductie Partnertoolkit
- ▶ Uitrol gezamenlijke marketing & sales activiteiten



Ambassadeurschap

- ▶ Succesvolle samenwerking
- ▶ Tevreden gezamenlijke klanten



Evaluatie en optimalisatie samenwerking

- ▶ Tevredenheidscheck
- ▶ Invullen verbeterkansen



Uitvoeren samenwerking

- ▶ Jij doet de voorzet
- ▶ Documizers verzorgt het sales- en implementatietraject
- ▶ Samen leveren we een tevreden klant op



Starten samenwerking

- ▶ Partnercontract tekenen
- ▶ Concretiseren eerste klantcase (pilot)